

営業力がアップする メール活用

受講
無料

セミナーのねらい

メール利用が当たり前の時代になり、ビジネス上の連絡ツールとして電子メールは今や欠かせないものとなっておりますが、次のことが一つでも当てはまる方にオススメのセミナーです。

- 営業メールを送っても返事がこない
- 問い合わせにメールで対応しても返事がもらえない
- ファーストメールの書き方が分からない
- 追客メールのネタが思いつかない
- メールで商談を前に進めたい
- 自分のメールを見直したい
- 効果的なフォローメールの送り方を知りたい

本セミナーを受講して日々やりとりしている電子メールを有効に活用し、販路開拓に繋がる営業力アップ法を習得しませんか。多くの皆様のご参加をお待ちしております。

講師 株式会社 アイ・コミュニケーション 代表取締役
一般社団法人 日本ビジネスメール協会 代表理事
ビジネス実践塾 主宰

平野 友朗 氏



1974年北海道生まれ。筑波大学人間学類で認知心理学専攻。広告代理店勤務を経て、2003年日本で唯一のメルマガ専門コンサルタントとして独立。2004年に当社設立。ビジネスメール教育の専門家得意分野は、メールコミュニケーション効率化や時間短縮などの業務改善やメルマガ・ウェブサイトの改善など多岐に渡る。

日時 平成30年2月27日(火) 18:00~20:00

定員 40名

会場 北見経済センター会議室 (北見市北3条東1丁目)

申込先 北見商工会議所 (北見市北3条東1丁目)

申込方法 2月19日(月)までに下記申込書によりFAX

FAX(0157)22-2282 電話(0157)23-4111

または電話・メールにてお申込み願います。

メール info@kitamicci.or.jp

主催 北見商工会議所中小企業相談所・公益社団法人北見地方法人会

北見商工会議所 宛 FAX:0157-22-2282 (切り取らずに A4 サイズのまま送信して下さい)

『販路開拓』セミナー 参加申込書

平成 30年 月 日

ご住所	〒 _____	フリガナ 受講者名①	
	TEL : FAX :	フリガナ 受講者名②	
事業所名		フリガナ 受講者名③	

※記載いただいた個人情報、当方からの各種連絡・情報提供のために利用させていただく場合があります。