

A4コピー用紙の使い方に「購買意欲を高める商品説明」の極意あり！

営業が苦手な営業マン必見



【2時間でわかる！】営業入門セミナー

日本ビジネスドック(株)

CBC経営診断士 関口康尚氏

混沌とした経済環境が続く昨今、業績不振に悩む企業が増えてきています。業績が上がらないという理由は2つあり、1つは「商品力」、そしてもう1つが「営業力」なのです。このセミナーでは、営業力の強化にスポットを当て、営業に必要な心構え、セールス手法について展開してまいります。できる営業は「前向きな意識」×「好感度の高い訪問」×「セールステクニック」で決まります。そのために、モチベーションを上げ、好感度高く営業活動ができるポイントを中心としたセミナーを展開いたします。若手営業マンはもちろん、「営業を基礎から学びたい、営業手法を見直したい」とお考えの方は、ぜひご受講ください。

◆講座のポイント

～不景気でも売上は上げられる！変えて活かせる3つの営業意識～

受講無料



★ 講座内容 ★

「営業は苦手」という方に特にオススメ！
やさしい表現で丁寧に説明します！

- ◎ 営業は数より質が大事～気合と根性より「少しの好奇心」
- ◎ 工夫でお客様の目先を変える～がむしゃらな努力より「ちょっとした工夫」
- ◎ 失敗が続くと苦手意識が・・・～できる自分を意識した「前向きなイメージ」

●とき

1月17日(火) 18:00～20:00

●ところ

サンライフ北見 (北見市東三輪5-1-16)

TEL:0157-23-1433

●講師 関口康尚(せきぐち やすなお)氏のプロフィール

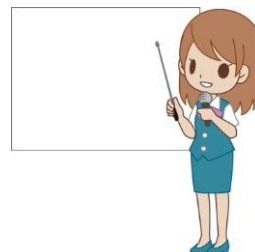
大学院卒業後、自らの研究分野を現場で活かしたいと日本ビジネスドックに入社。世間では苦手意識の強いテーマをわかりやすく伝える指導方法を研究する。現在は全国の企業・行政機関において商業系講師として活躍中。「わかる」→「できるようになる」→「仕事に活かせる」をテーマとした、親切で丁寧かつわかりやすい講座内容には定評がある。

●お問い合わせ

北見商工会議所 北見市北3条東1丁目)
TEL:0157-23-4111 FAX:0157-22-2282

●主催

北見商工会議所
中小企業相談所



●お申込み

1月10日(火)までにFAXにてお申込みください。

営業力強化セミナー申込書【1月17日(火)】

北見商工会議所 行
(FAX:0157-22-2282)

事業所名:

住所:

電話番号:

受講者名	営業担当 年数

受講者名	営業担当 年数