

【顧客獲得セミナー】

『売上アップの秘訣』ズバリ答えは現場にあり！！



売上をあげるために参考にすべき情報や手段は、色々ありますが、同じ情報や手段でも受取り方や活用の仕方であまり違った戦略となります。「より良くありたい…。でも何から始めたら良いのかわからない…。」ズバリ「現場に答えあり」です。

これまで、様々な事業所に関わり、限りある経営資源を活かし、事業計画を策定しながら、発展・成長を実現した黒野講師が事例を用いながら、わかりやすく解説いたします。

前向きな経営者様には必見のセミナーです。

【講師プロフィール】

兵庫県立大学経営学部 MBA コース客員教授
大阪NPOセンター公認 NPOコンサルタント
中小企業が元気で明るくなる答えは現場にあるという「現場・現実・現物」の三現主義をモットーに実践的な経営サポートを続ける。
専門分野はマーケティング、経営戦略策定、営業力強化など多岐に亘り、商工会議所商工会等で数多くの経営革新塾、経営セミナーなど・実績多数。

【講師】

コンサルティングパートナー コア・サポート(株)
代表取締役 黒野秀樹氏



【セミナー概要】

- ・『想いの強さ』は突破力！！したいこと ⇒ できること ⇒ やらなければならないこと
- ・『強みを活かし』優れた違いで競争優位を実現する
- ・売上アップのセオリー 顧客獲得の具体的なアプローチ方法
- ・「目標は到達点」経営者のお約束！事業計画策定の事例紹介
- ・限りある資源から「より良く」を実現した小規模事業者の事例紹介

より良くの答え
すべて公開します！

開催日程 平成29年11月21日(火) 18:30~20:30

開催場所 北見経済センター

主催 北見商工会議所・中小企業相談所 共催 (公社)北見地方法人会、北見間税会、北見市

お申込み 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。

お問合せ 北見商工会議所 地域振興部企画振興課まで TEL(0157)23-4111

FAX:0157-22-2282 北見商工会議所 行

顧客獲得セミナー「売上アップの秘訣 ズバリ答えは現場にあり！！」受講申込書

事業所名		TEL	
参加者名		参加者名	

※記載頂いた情報は商工会議所からの情報提供等に活用させて頂く場合がございます。